

Exportfinanszírozási és exporthitel biztosítási megoldások

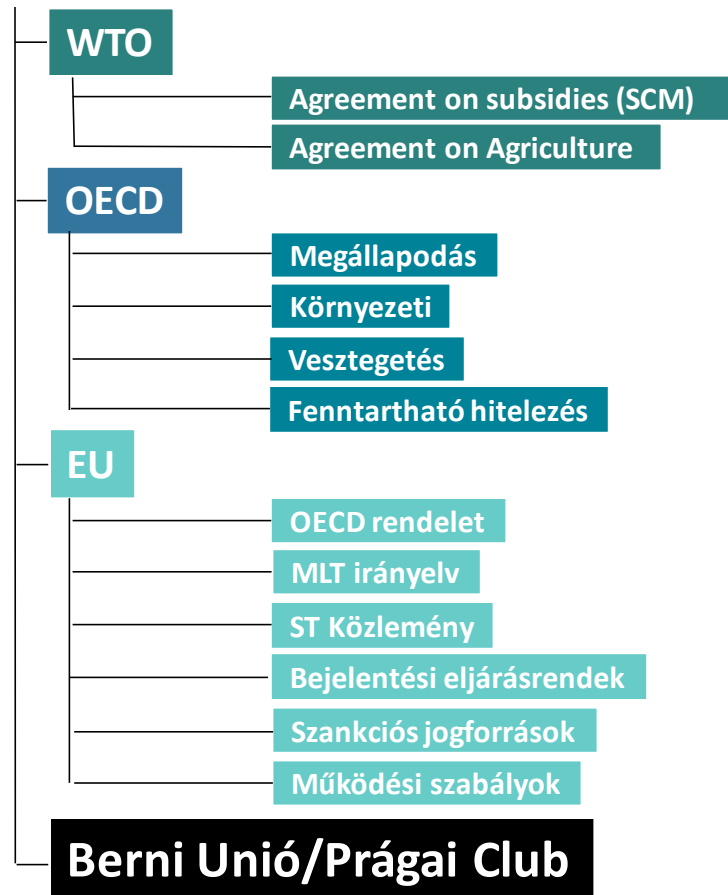
Labancz Margit

Vezető szakértő

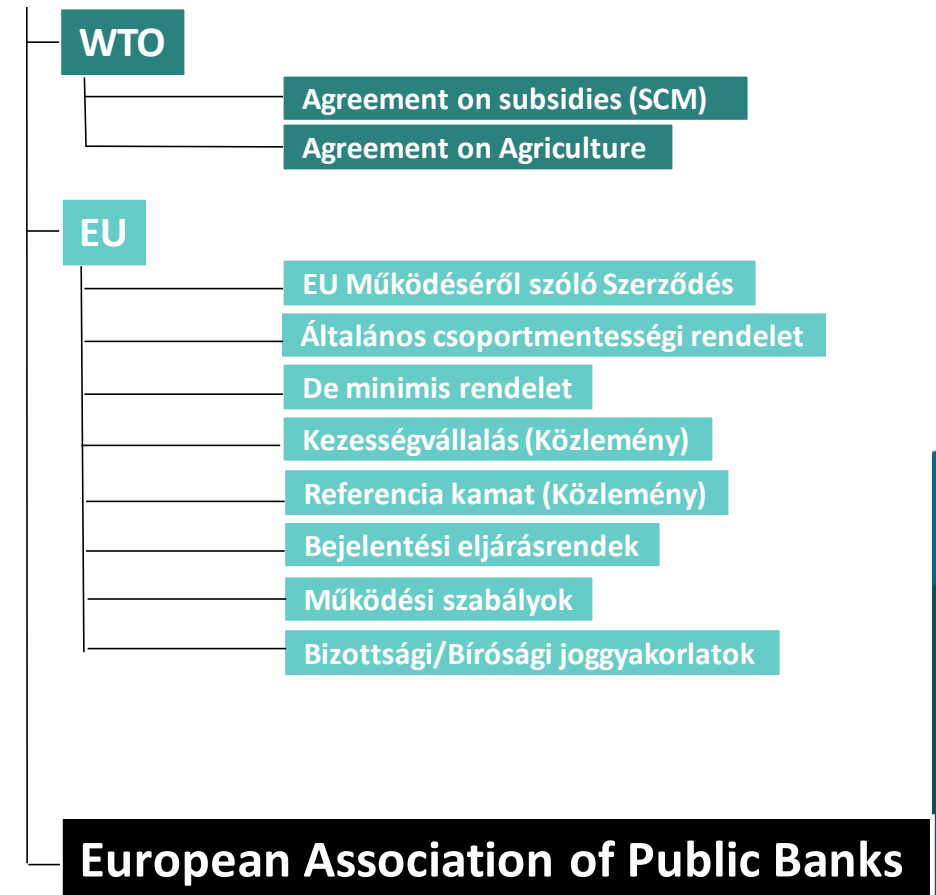
2018. november 7.

SZABÁLYOZÁSI HÁTTÉR - ÖSSZEFOGLALÁS

EXPORTTÁMOGATÁS



BELFÖLDI FEJLESZTÉS



Hazai jogszabályok

HAZAI SZABÁLYOZÁSI KÖRNYEZET

- **1994. évi XLII. Törvény** (*Exim törvény*)
- **85/1998. Korm. rendelet** (*Kamatkiegy. rendelet*)
- **435/2012. Korm. rendelet** (*Garancia rendelet*)
- **16/1998. PM rendelet** (*KK elszámolás*)
- **312/2001. Korm. rendelet** (*MEHIB rendelet*)
- **232/2003. Korm. rendelet** (*Segélyhitel rendelet*)

AZ EXIM ÉS AZ ÁLLAM KAPCSOLATA

100% ÁLLAMI TULAJDON - A JOGOKAT A KÜLGAZDASÁGI ÉS KÜLÜGYMINISZTER GYAKOROLJA

- Hitelminősítés: **BBB-** (Fitch Ratings)
- Tőkemegfelelési mutató: 18,35%

ÁLLAMI KÖTELEZŐ GARANCIAVÁLLALÁS - FORRÁSBEVONÁS

- A Magyar Állam kezességet vállal az Eximbank kötelezettségeinek teljesítésére (EXIM törvény)
- 3,65 mrd EUR felső korlát - Költségvetési törvény szerint- Felhasználás: 64%

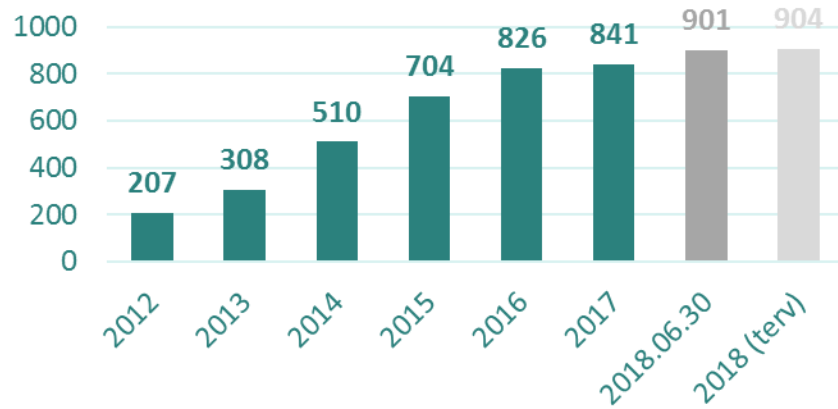
ÁLLAMI KÖTELEZŐ GARANCIAVÁLLALÁS – ESZKÖZ OLDAL

- Felső korlát 0,46 mrd EUR - Költségvetési törvény szerint - Felhasználás: 11 %
- MEHIB kockázatvállalás mögött állami kezességvállalás
- Globál limit 3,35 mrd EUR - Költségvetési törvény szerint – Felhasználás: 28 %

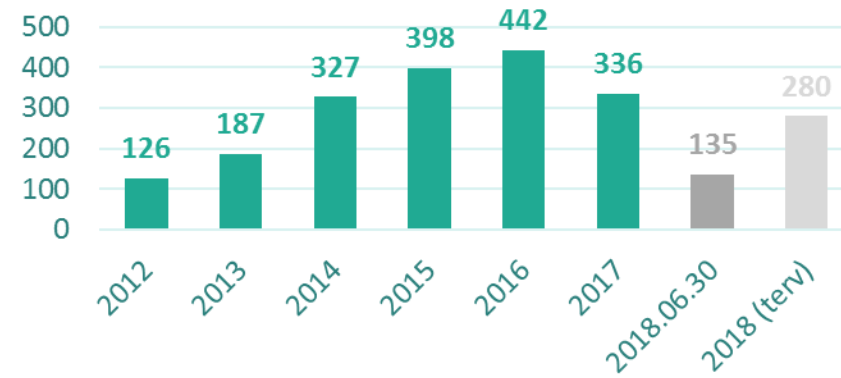
– Data: 30/06/2018

ÜZLETI ÁLLOMÁNYOK

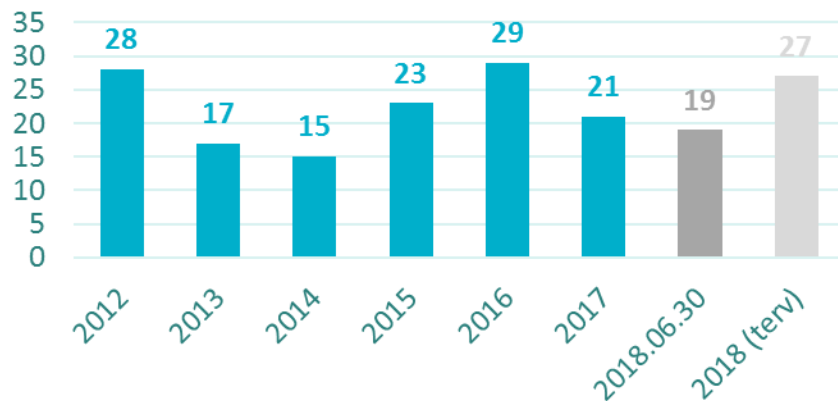
Hitelállomány (milliárd HUF)



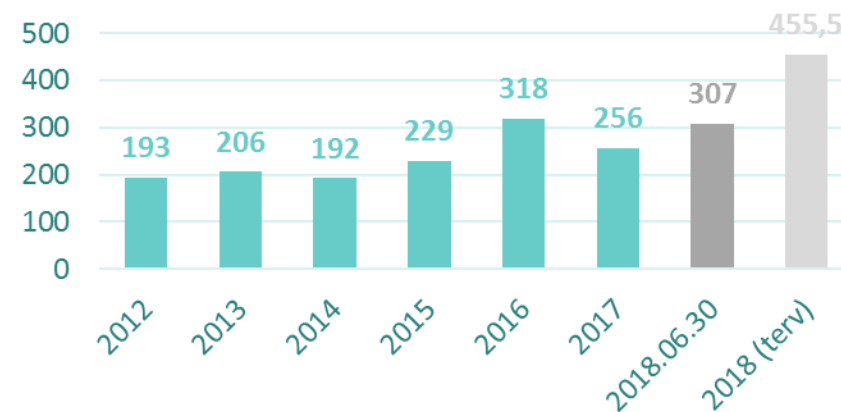
Hitelfolyósítás (milliárd HUF)



Garanciaállomány (milliárd HUF)



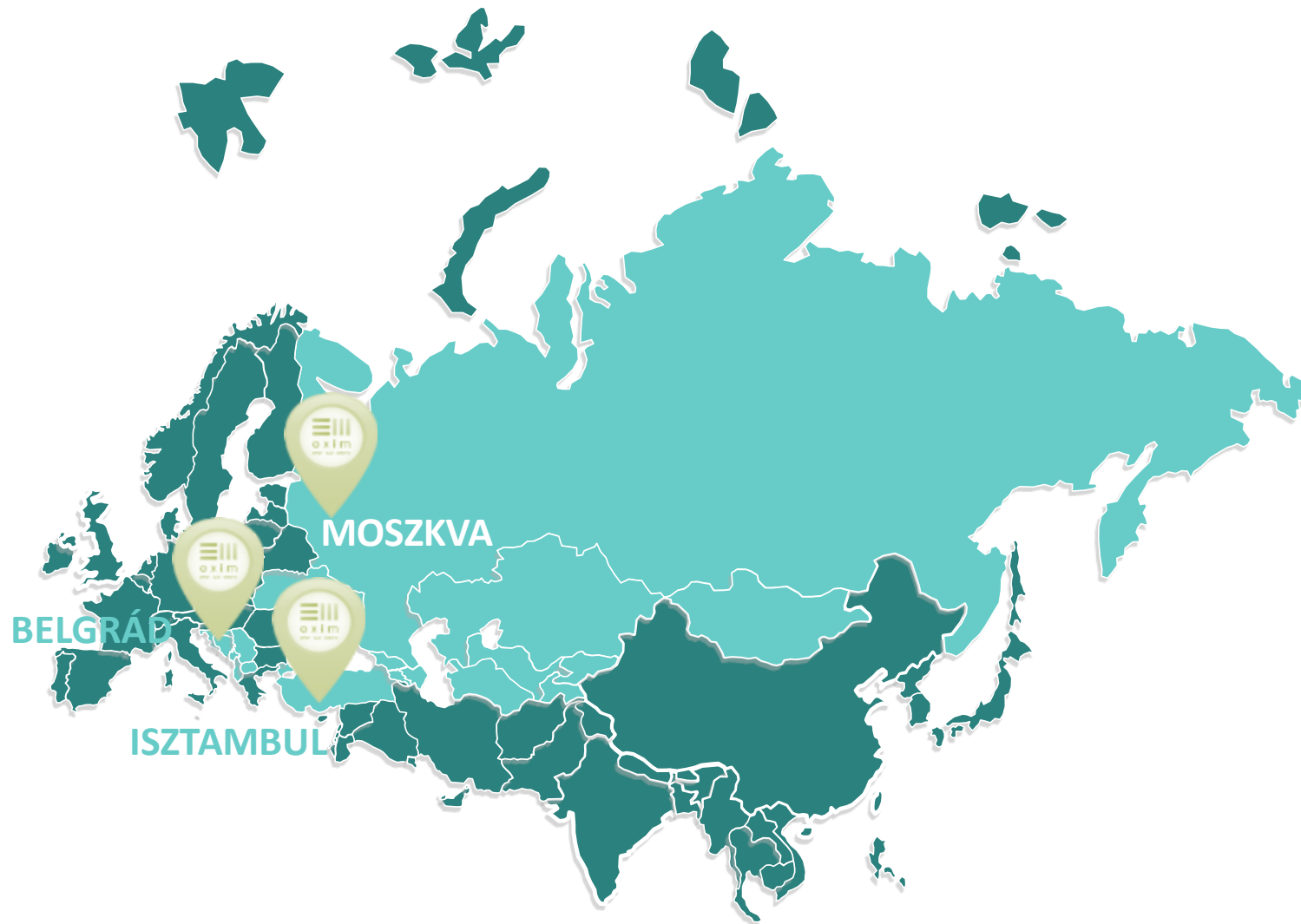
Globállimit állomány (milliárd HUF)



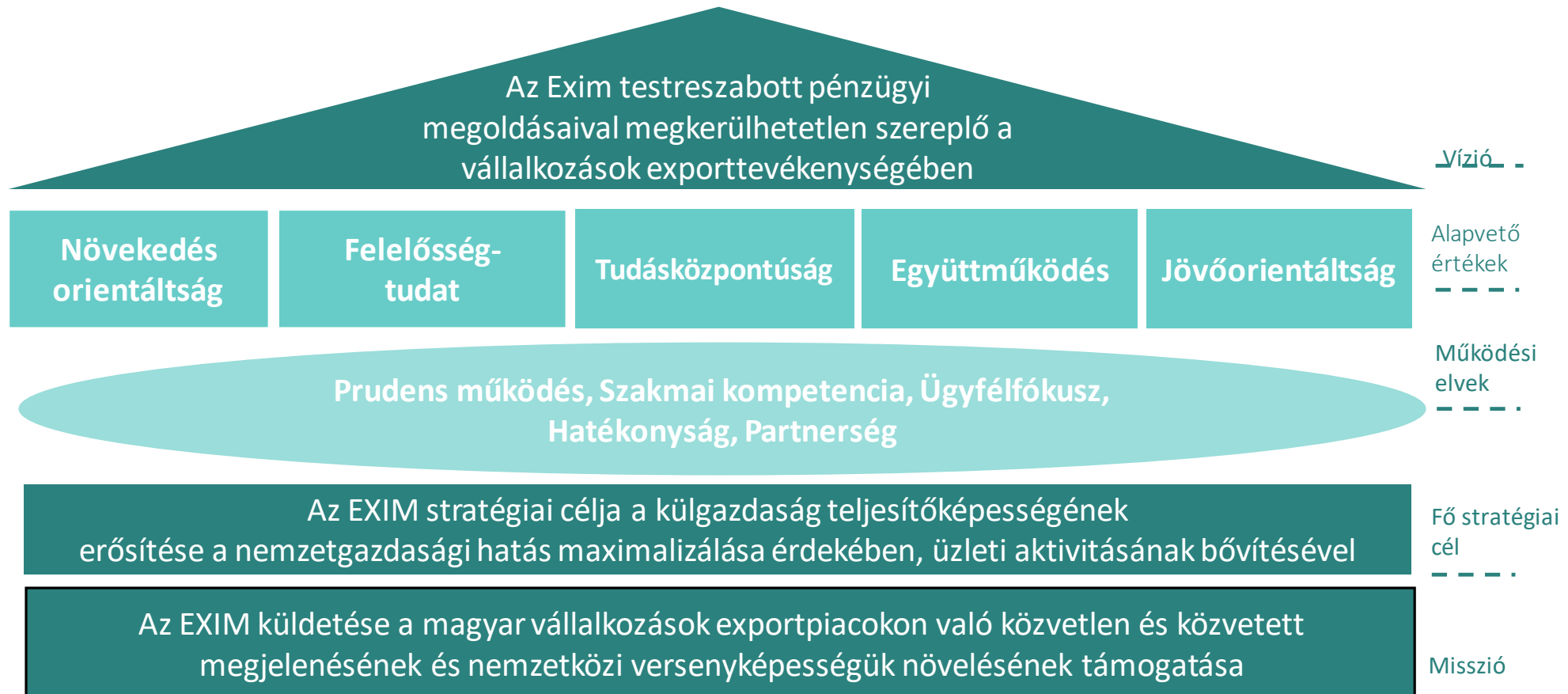
BELFÖLDI KÉPVISELETEK



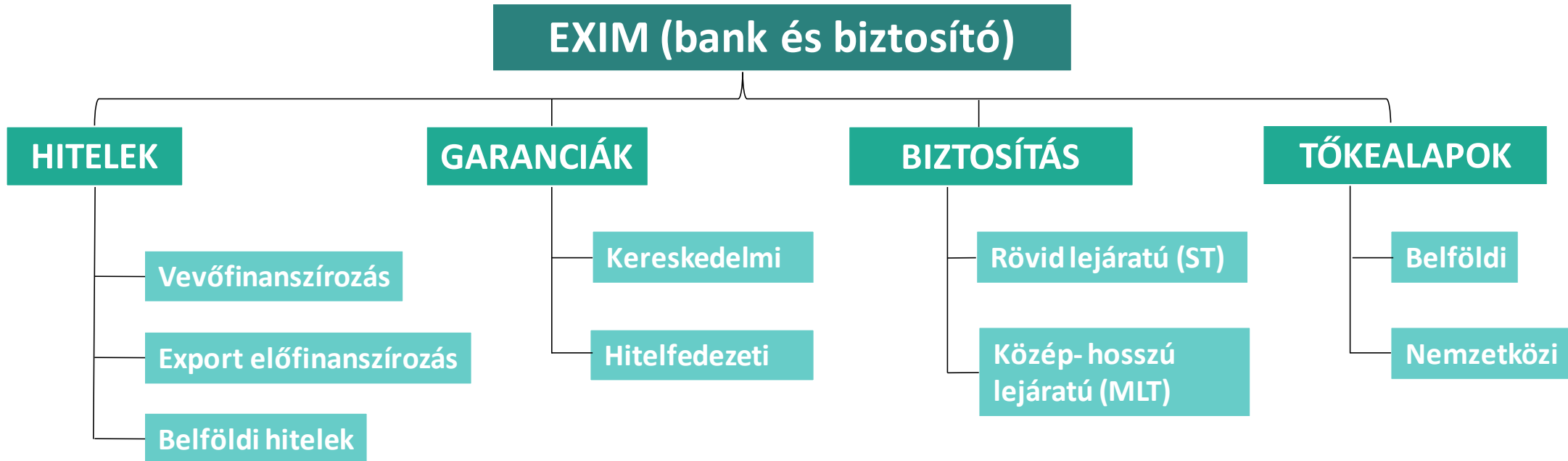
KÜLFÖLDI KÉPVISELETEK



STRATÉGIÁNK



EXIM TERMÉKPALETTA



EXIM SZOLGÁLTATÁSOK

KÖZVETLENÜL EXIM FINANSZÍROZÁS



Exportélénkítő hitelprogram:

- Forgóeszközhitel
- Beruházási hitel

Jövő exportőrei hitelprogram:

- Forgóeszközhitel
- Beruházási hitel
- Befektetési hitel



Versenyképességet javító
hitel termék csomag

REFINANSZÍROZÁS KERETÉBEN



Exportélénkítő hitelprogram:

- Forgóeszközhitel
- Beruházási hitel

Jövő exportőrei hitelprogram:

- Forgóeszközhitel
- Beruházási hitel
- Lízing

Utófinanszírozás

- Vevőfinanszírozás

BELFÖLDI FINANSZÍROZÁSI PROGRAMOK NEMZETKÖZI VERSENYKÉPESSÉGET JAVÍTÓ HITELEK

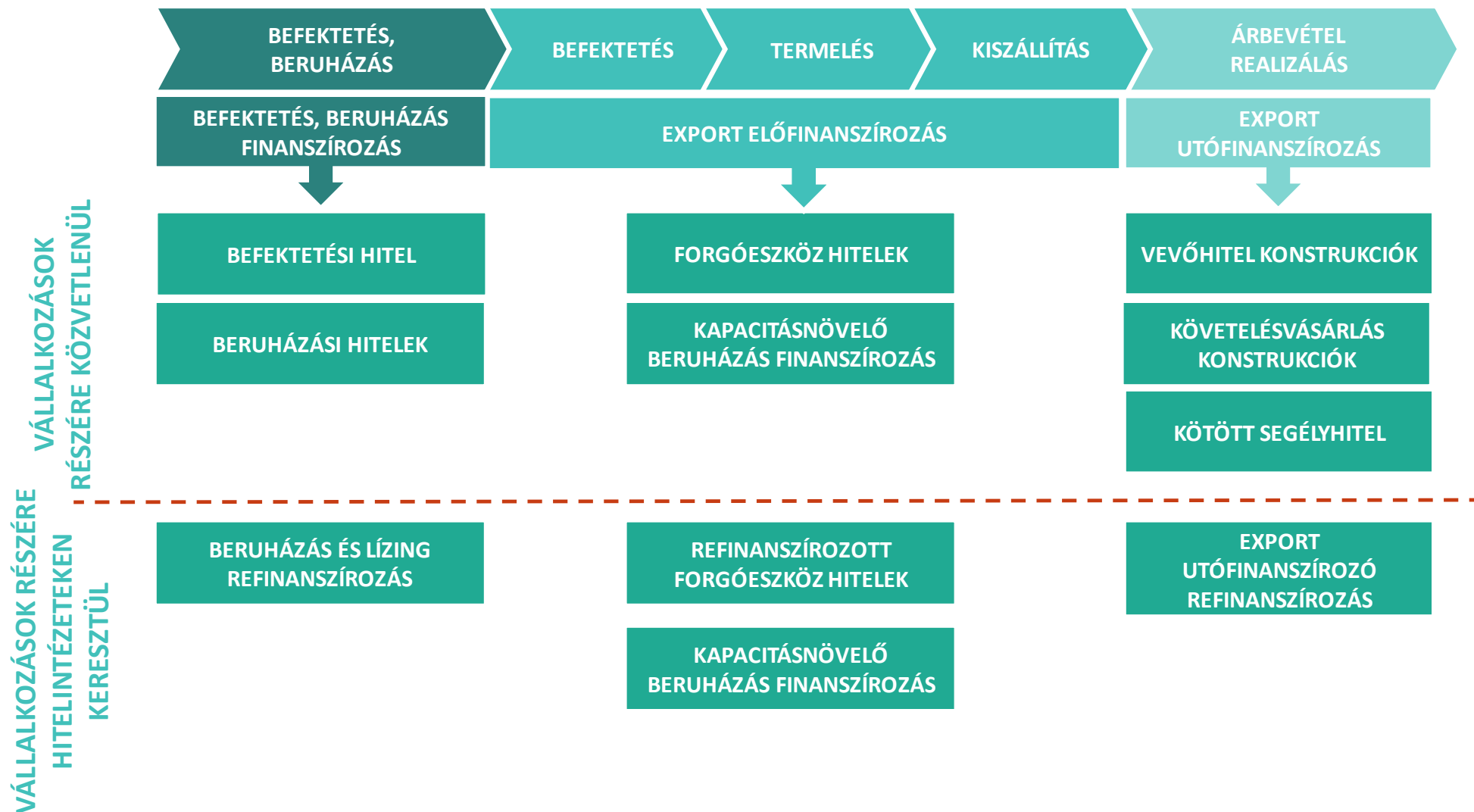
JÖVŐ EXPORTŐREI

Ügyfelek:	Elsősorban, de nem kizárólag KKV és jövőbeni exportőrök
Hiteltípusok:	Forgóeszköz, beruházási hitel, befektetés, lízing
Minőségi kritériumok:	Hozzáadott érték, innováció, foglalkoztatás
Nemzetgazdasági hatásvizsgálat:	Nagyobb ügyleteknél (csak beruházási hitelnél)

EXPORTÉLÉNKÍTŐ HITELPROGRAM

Ügyfelek:	Elsősorban, de nem kizárólag KKV exportőrök
Hiteltípusok:	Export előfinanszírozás 2 éven túl, exportcélú beruházás, lízing
Minőségi kritériumok:	hozzáadott érték, innováció, foglalkoztatás, exportnövekedés
Nemzetgazdasági hatásvizsgálat:	Nagyobb ügyleteknél (minden hitelterméknél)
Monitoring:	Exportnövekedés ellenőrzése

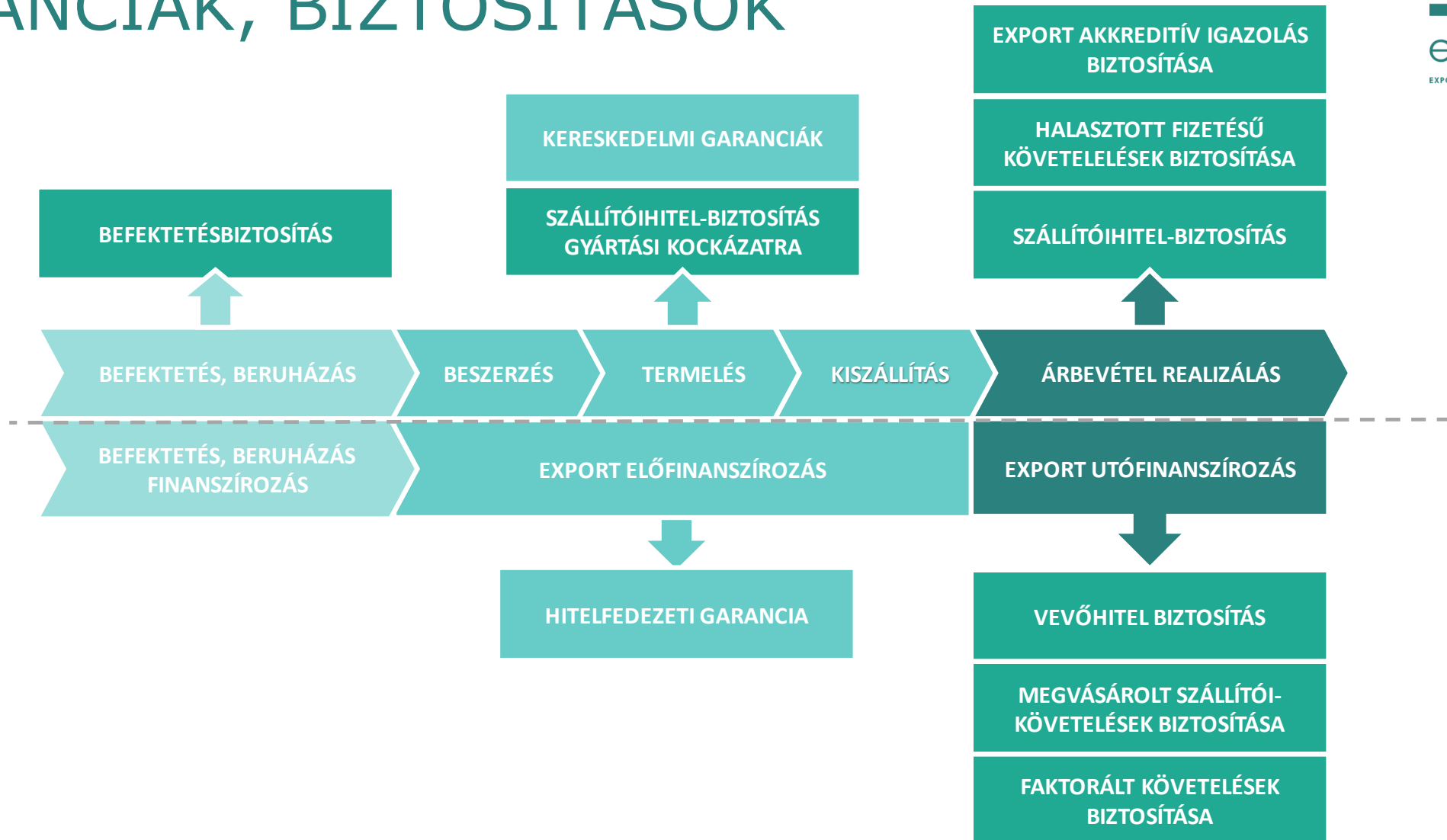
HITELKONSTRUKCIÓINK



GARANCIÁK, BIZTOSÍTÁSOK

VÁLLALKOZÁSOK
RÉSZÉRE

HITELINTÉZETEK
RÉSZÉRE



KÜLFÖLDI KOCKÁZATÚ ÜGYLETEK

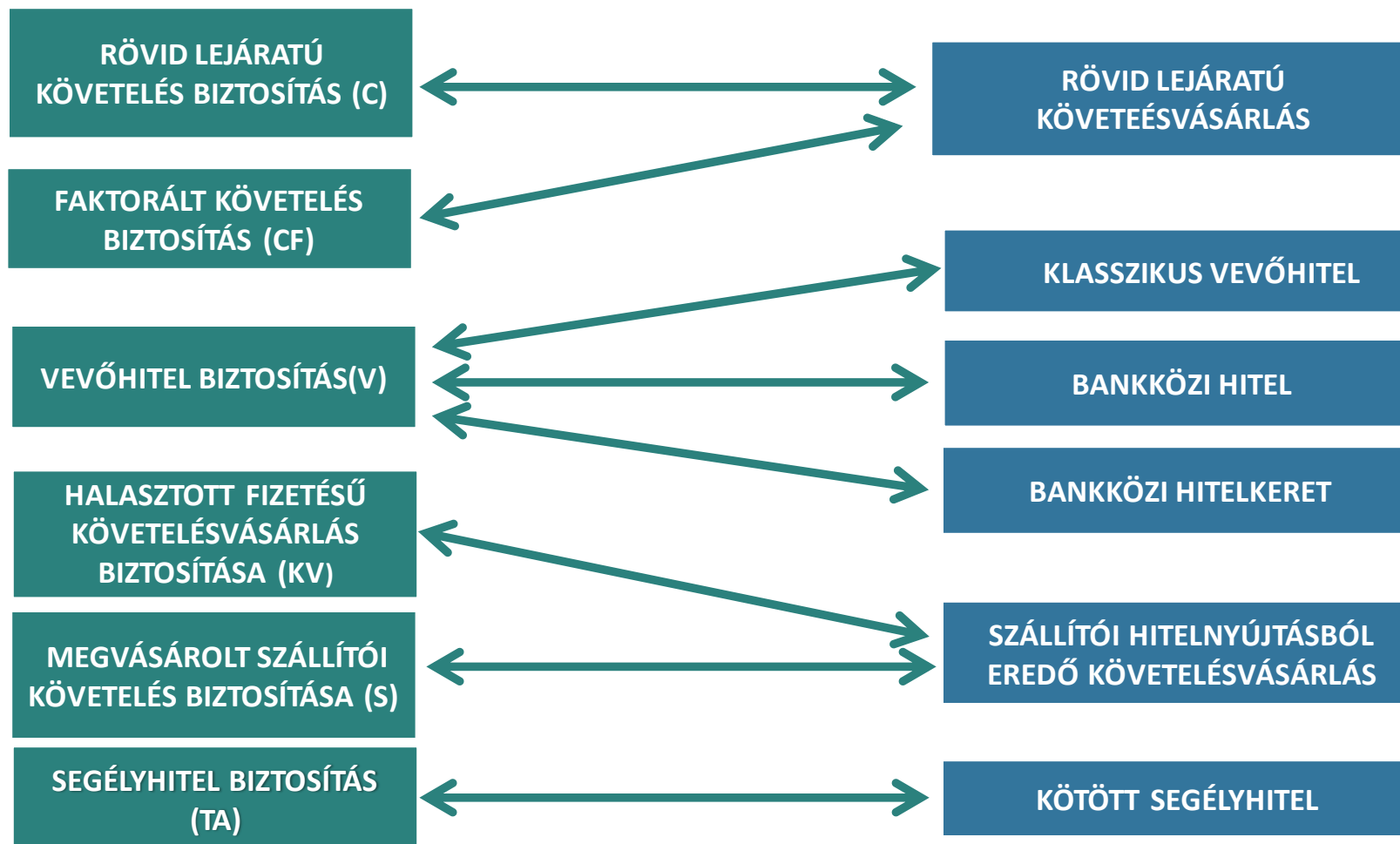
A „KLASSZIKUS ECA”

- Export utófinanszírozás: a kereskedelmi tevékenység árbevétel realizálásának szakaszában nyújtott hitelek és kockázatvállalások
- Az exportőr vevőjének – közvetlenül vagy közvetve – nyújtott hitel
- MEHIB biztosítással vagy megfelelő banki fedezettség/adós mellett

A KÜLKERESKEDELEMBŐL ADÓDÓ KOCKÁZATOK

- Az eladó és a vevő nem ismerik egymást: kölcsönös bizalom hiánya
- Az eladó fél, hogy áruját leszállítja, vagy a szolgáltatást teljesíti és nem kapja meg az áru ellenértékét (fizetési kockázat)
- Az exportőr megkezdi az áru előállítását, de a vevő ezalatt , még a szállítás előtt csődbe megy (gyártási kockázat)
- Politikai és gazdasági események előre nem láthatók / Hatósági vagy állami előírások, különböző jogszabályok és kereskedelmi szokások nem ismertek / Különböző pénzrendszerek, árfolyam és transferrizikók, stb (ország kockázat)
- A hitelnyújtó és a hiteladós nem ismerik egymást (hitelezési kockázat)

UTÓFINANSZÍROZÁSI TERMÉKPÁROK



VEVŐFINANSZÍROZÁS ELŐNYEI

- Likviditási problémák esetén
 - az exportőr a teljesítést követően az áru ellenértékéhez jut,
 - a vevő pedig halasztott fizetéssel/hitelből tud vásárolni
- Az exportőr mentesül:
 - kereskedelmi, ország (azaz politikai és transzfer), árfolyam-, valamint beszedési kockázatoktól.
- Az ügyfél bármely számlájára kérheti a kifizetést (nincs utalási költség)

Hitelnyújtás további előnyei

- Az exportőr megjelenését javítja a tenderen, vagy a közvetlen tárgyalások során, ha a kereskedelmi, műszaki ajánlat mellett, nemzetközi szabályozás szerinti finanszírozási ajánlatot is bemutatnak

Követelésvásárlás további előnyei

- követelések visszkereset nélküli megvásárlása
- Magas finanszírozási mérték (akár 100% is)

MIKOR HASZNÁLHATÓ A KÖZÉP- ÉS HOSSZÚ LEJÁRATÚ FINANSZÍROZÁS?

Mikor ajánljuk?

- Akik nagyobb értékű berendezést, szolgáltatást, technológiát értékesítenek, vagy építési, szerelési, komplett projekteket fővállalkozási szerződés keretében valósítanak meg.
- A külföldi megrendelő (szuverén, bank, magáncég) hitelt szeretne, később, részletekben fizetne.
- A finanszírozás lehetősége javítja a kereskedelmi ajánlat/ tender elnyerésének esélyét.

Milyen szektorokban ajánljuk?

Export ágazatok:

- Energia szektor/ megújuló energia
- Gépgyártás
- Közlekedés
- Környezetvédelem
- Hulladékgazdálkodás
- Vízkezelés, víztisztító rendszerek

Befektetések:

- külföldi vállalkozásba befektetett tőkére és hozamára biztosít fedezetet

ÉS MIKOR A RÖVID LEJÁRATÚ?

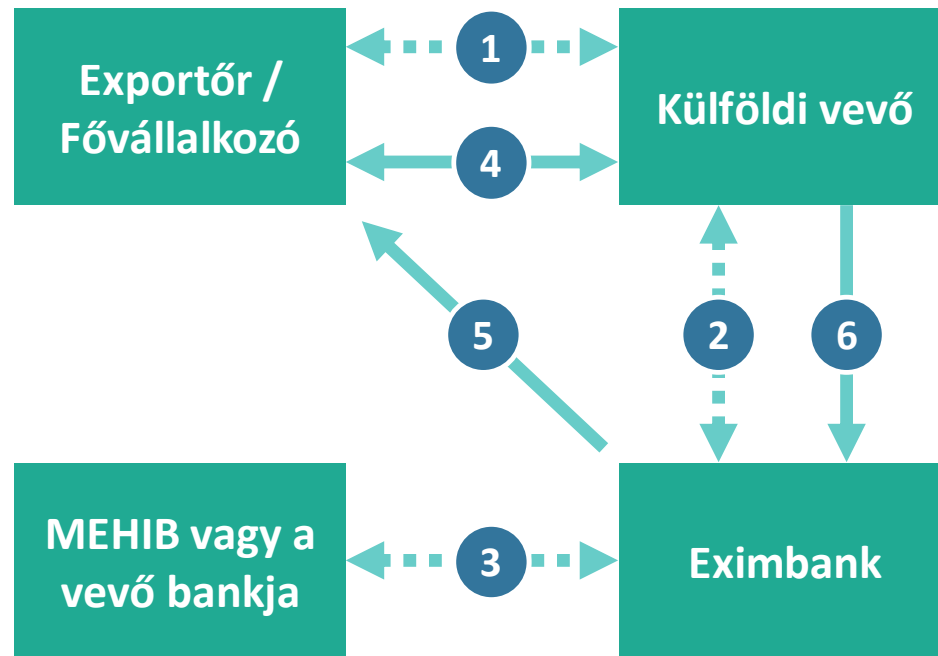
Mikor ajánljuk?

- Akik gyorsan forgó árukat értékesítenek halasztott fizetéssel, meghatározott ügyfélkörnek és rendszeresen (C)
- Vagy egyedi termék értékesítés 2 éven belüli halasztott fizetéssel (S)
- jellemzően biztosíték nélkül (nyitva szállítással) lebonyolított ügyletek kockázataira
- alapesetben a kiszállítás utáni hitelezési időszak fizetési kockázatait biztosítja, kiegészíthető a gyártási időszakra szóló fedezettel
- meglévő vevőnél forgalombővítés lehetősége;
- kereskedő cégek számára is lehetőséget jelent a piacon – versenyhelyzet javítása.

Milyen szektorokban ajánljuk?

- agrárium, mezőgazdaság (élőállat, vetőmag stb.)
- gyógyszeripar
- vegyipar (növényvédő szerek)
- gépipar (kisebb berendezések)
- élelmiszeripar (konzerv, energiákkal stb.)
- kiskereskedelmi árucikkek (tartós fogyasztási cikkek)
- orvostechnológia (kisebb orvosi eszközök).

KLASSZIKUS VEVŐHITEL

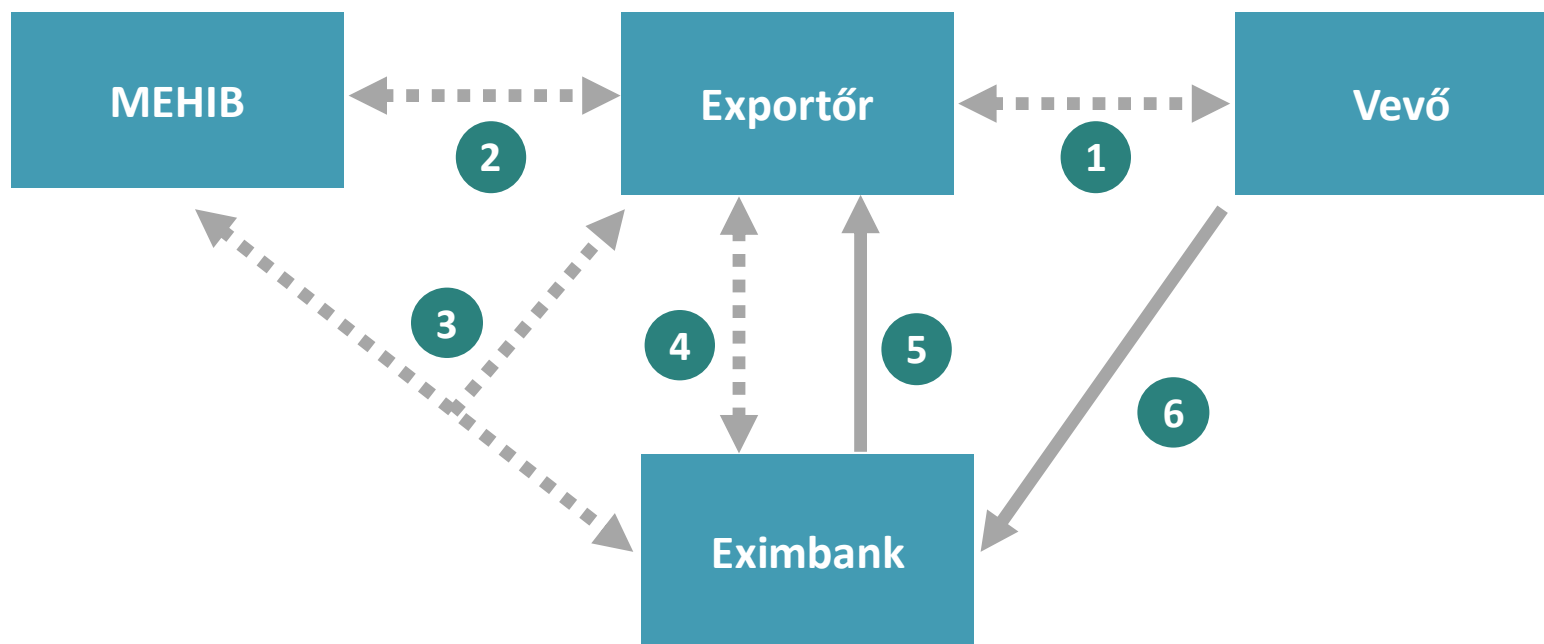


- 1** Kereskedelmi szerződés
- 2** Hitelszerződés
- 3** Hiteladós nemfizetése ellen fedezetet nyújtó V módozatú biztosítás vagy hitelfedezeti bankgarancia
- 4** Az exportszerződés legalább 15%-a előlegként megfizetésre kerül, megkezdődik a teljesítés
- 5** Az exportszerződés legfeljebb 85%-ára (+helyi költség) nyújtott hitel folyósítása a teljesítést követően
- 6** Hitel visszafizetése

A 2 ÉVEN TÚLI LEJÁRATÚ FINANSZÍROZÁSI TERMÉKEK ÉS FŐBB KONDÍCIÓIK

Termékek	Klasszikus vevőhitel, bankközi hitel, bankközi hitelkeret, szállítói hitelnújtásból eredő követelésvásárlás
Előleg mértéke	Export szerződés min. 15%-a átutalással fizetendő
Finanszírozás mértéke	Export szerződés max. 85%-a + helyi költség + meghitelezett MEHIB díj + tőkésített kamatok
Helyi költség	Export szerződés max. 30%-a mértékéig finanszírozható
Exportszerződés	A külkereskedelmi szerződés helyi költségekkel csökkentett értéke
Törlesztési idő	2 – 10 év ország kategóriák és a termék hasznos élettartama szerint
Törlesztés	Legalább 6 havonta, egyenlő részletekben
Kamat	Minimum CIRR
Kockázati díj	Minimum Premium Rate
Speciális feltételek	projektfinanszírozás, ágazati megállapodások

RÖVID LEJÁRATÚ KÖVETELÉSVÁSÁRLÁS

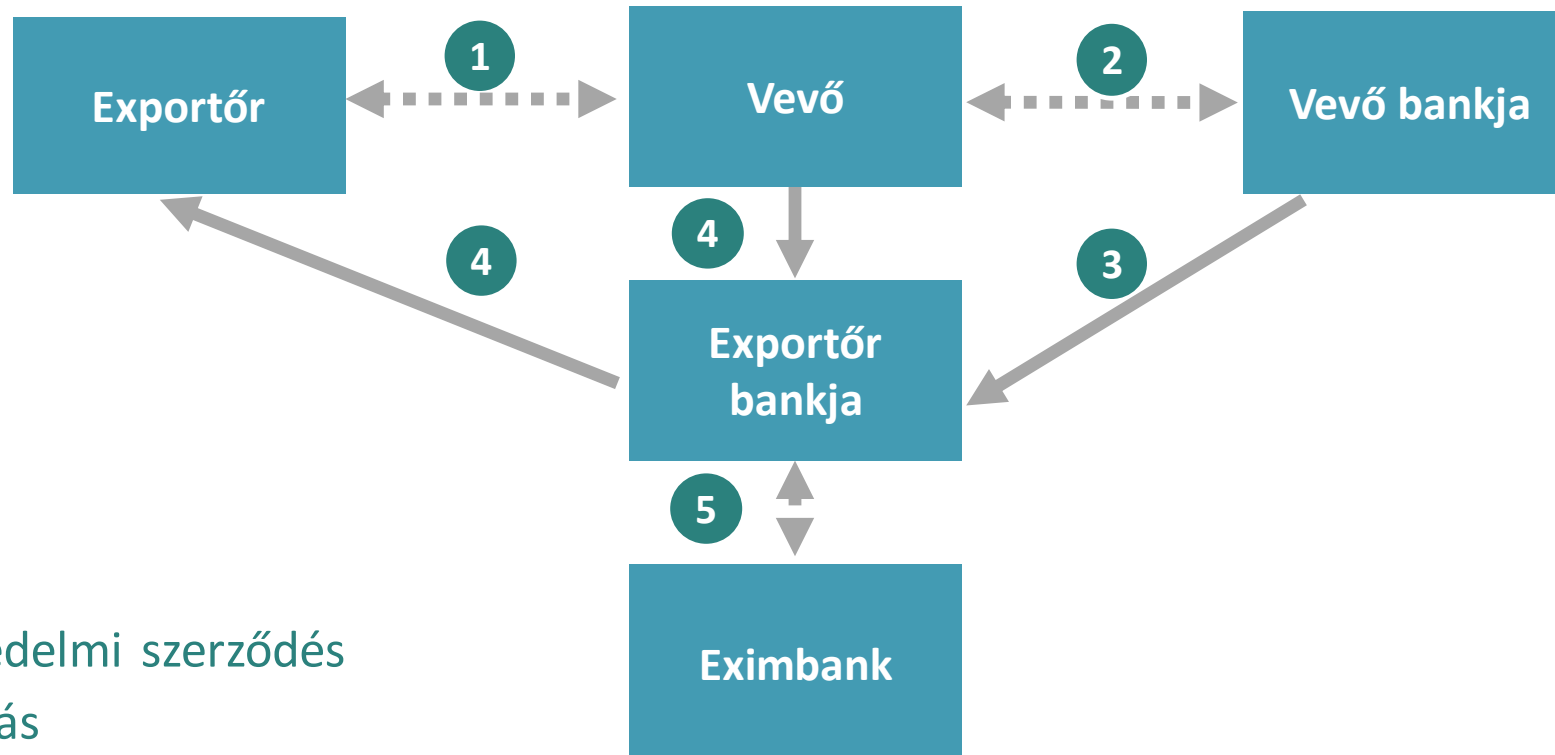


- 1 Kereskedelmi szerződés halasztott fizetéssel
- 2 C módosított MEHIB biztosítás
- 3 Biztosításból eredő kárfizetés engedélyezése/társbiztosított
- 4 Forfetírozási megállapodás
- 5 Követelés ellenértékének megfizetése diszkontált értéken
- 6 Követelés megfizetése esedékességkor

KÖVETELÉSVÁSÁRLÁS ÁLTALÁNOS KONDÍCIÓI

Követelés összege	Minimum 30.000 EUR vagy 30.000 USD
Devizanem	EUR, USD
Futamidő	Jellemzően 90-365 nap, max. 23 hónap Agrár termék esetén a WTO Nairobi egyezménye alapján 2018. január 1-től maximum 18 hónap
Biztosítékok	<ul style="list-style-type: none">• Bankári instrumentum:<ul style="list-style-type: none">— Bankgarancia— Halasztott fizetésű akkreditív (L/C)— Avalizált váltó• CF vagy C módozatú MEHIB biztosítás (engedményezés/ társbiztosított)
Finanszírozás mértéke	Bankári instrumentum esetén: 100% C módozat esetén: önrésszel csökkentett összeg CF módozat esetén: 100%
Diszkont kamatláb	A finanszírozás futamidejének megfelelő EURIBOR, illetve USD LIBOR + kockázati felár
Díjak	<ul style="list-style-type: none">• Rendelkezésre tartási jutalék: Keret esetén: max . 0,5%• Egyszeri díj: maximum 0,1%

AKKREDITÍV IGAZOLÁS / GARANCIA FELÜLGARANTÁLÁS



- 1 Kereskedelmi szerződés
- 2 Megbízás
- 3 Akkreditív nyitás / garancia kibocsátás
- 4 Fizetés
- 5 Akkreditív igazolás / garancia felülgarantálás

MAGYAR HÁNYAD

ÁRU



Min. 50%

A MKIK által kiadott származási bizonyítvánnyal rendelkezzen a finanszírozott kereskedelmi szerződés keretében kiszállított áruk legalább 50%-a.

ÉPÍTÉS



Min. 25%

A fővállalkozói szerződés finanszírozási költségekkel csökkentett értékének legalább egynegyed részben magyar származásúnak kell minősülnie

SZOLGÁLTATÁS



Min. 50%

A finanszírozott ügyfél által foglalkoztatottak több mint fele olyan személy, aki vele biztosítási kötelezettséggel járó jogviszonyban áll.

NEMZETGAZDASÁGI HATÁSOK MÉRÉSE

Pozitív gazdasági hatást kell generálnunk az állami források hatékony felhasználása érdekében

- Kettős cél
 - Az egyedi ügyletek értékelése
 - Az EXIM teljes üzleti aktivitás értékelése stratégiai szempontok szerint
- Módszertan
 - Az ügylettel megvalósuló exportot, illetve beruházást értékeljük
 - GDP hatások becslése az Ágazati Kapcsolatok Mérlege (ÁKM) vagy ügyletadatok alapján
 - Közvetlen és közvetett hatások megbontása
 - Közvetlen: mennyi többletexport (vagy beruházás) keletkezik
 - Közvetett: milyen belföldi hatásokat indukál az adott ügylet a keletkező jövedelmeken keresztül
 - Nemzetgazdasági multiplikátor (ügyletmérettől független mutató)

HITELEZÉS FOLYAMATA

1. Megkeresés
2. Előszűrés (KO kritériumoknak való megfelelés)
3. Kérelem (Checklist beadás)
4. Ügyfél tárgyalás (kérelem egyeztetése)
5. Ügylet strukturálás (kérelem alapján)
6. Döntés előkészítés (előterjesztés)
7. Társterületek bevonása a döntés előkészítésbe (Kockázatkezelés, Jogi Iroda, Kárkezelés, Aktuáriusok)
8. Ajánlat és szerződés elkészítése, kitárgyalása
9. Társterületek bevonása a szerződéses folyamatokba (Credit Control, Lebonyolítás, Jogi Iroda)
10. Szerződéskötés (Hitelszerződés + Kötvény)
11. Hitel és biztosítási szerződések kezelése

AZ ÜGYLET MEGISMERÉSE - CHECKLIST

ELŐZETES INFORMÁCIÓK AZ ÜGYLETRŐL

- az exportszerződés tárgya
- összege, devizaneme
- megrendelő / vevő bemutatása
- fővállalkozó bemutatása: cégbemutató, referenciák
- magyar tartalom - idegen tartalom
- belföldi beszállítók
- külföldi beszállítók (helyi, harmadik országbeli)
- ügylet előkészítettségének fázisa

FINANSZÍROZÁSI IGÉNY BEMUTATÁSA

- igényelt finanszírozás típusa (vevőhitel / követelésmegvásárlás);
- igényelt finanszírozási futamidő
- finanszírozási összeg, devizaneme (az exportszerződés százalék);
- saját erő mértéke
- hiteladós (vevő, vevő bankja vagy egyéb);
- felajánlott biztosítékok

ÁLTALÁNOS KIZÁRÓ OKOK LISTÁJA (KO)

- Jogszámba ütköző tevékenység
- Csőd-, felszámolási eljárás, vagy végelszámolás alatt álló gazdálkodó szervezet
- Lejárt köztartozással rendelkező vállalkozás
- Szükséges hatósági engedélyek nem állnak a vállalkozás rendelkezésére
- Re-export
- Katonai berendezések exportja
- Magyar származás nem teljesül az előírtak szerint
- Az ügylet nem valósítható meg az adott termékre vonatkozó futamidejű/ütemezésű finanszírozással
- Az exportreláció az Exim számára nem elfogadható
- Cégcsoporton belüli értékesítés nem átlátható
- Szolgáltatás export finanszírozása, ha az adott termék esetén nincs rá lehetőség
- Megfelelő gazdálkodási múlt nem biztosított

Részletes lista a bank honlapján megtalálható!

KÖSZÖNÖM A FIGYELMET!

facebook /eximhungary

LinkedIn /company/exim-hungary

 [exim.hu](https://www.exim.hu)